



Seit 1986 unterstützen wir als führender Distributions-Partner weit über 100 internationale Firmen aus der Photonik bei der Erschließung des europäischen Marktes. Dabei sind wir ein wichtiges Bindeglied zwischen Anwendern, Integratoren und Lieferanten. Somit ermöglichen wir es unseren Partnern, Photonik in der Industrie und Forschung von morgen anzuwenden, und leisten unseren Beitrag für eine bessere Zukunft. Unser Erfolg basiert auf unserer vertrauensvollen, lösungsorientierten Beratung, dem engen Austausch mit unseren Partnern und unserem tiefgreifenden Produkt- sowie Applikations-Verständnis.

Führen Sie mit uns diesen Erfolg weiter und unterstützen Sie unser Vertriebsteam mit Ihrer Expertise als:

Sachbearbeiter (m/w/d) "Sales Processing" im Bereich Photonik

ab sofort in unbefristeter Festanstellung am Standort in Weßling

Ihre Aufgaben

Sie unterstützen unsere Vertriebskollegen in der **Kommunikation mit unseren Kunden**. Hierbei verfolgen Sie Kundenanfragen nach oder koordinieren Information mit unseren Lieferanten.

Sie übernehmen die **Verantwortung für eigene Produktlinien**. Dabei sind Sie sowohl für die Betreuung etablierter Kundenbeziehungen als auch die Neukundengewinnung zuständig.

Sie verwalten **Daten in unserem CRM-System**, halten Anfrage- sowie Angebotsinformation aktuell und verantworten die Pflege von Kunden- und Artikeldaten.

Sie unterstützen unsere Vertriebskollegen bei der **Planung, Koordination und Abwicklung** von Kundenbesuchen, Messen oder Seminaren.

Sie werden in **Marketing-Aktivitäten** eingebunden. Zusammen mit der Marketing-Abteilung, Kolleg:innen sowie Partnern erarbeiten Sie Inhalte für Presse, Webcasts und Social Media.

Ihr Arbeitsumfeld

Werden Sie Teil einer familiären, inspirierenden und unterstützenden Arbeitsatmosphäre. Nach einer umfangreichen Einarbeitung mit Ihren Kolleg:innen arbeiten Sie selbstständig und im engen Austausch mit unseren Vertriebsingenieuren innerhalb Ihres Aufgabenfeldes. Arbeiten Sie in unserer flachen Hierarchiestruktur eng mit dem Führungsteam zusammen und nutzen Sie unsere kontinuierlichen Angebote für Ihre persönliche und fachliche Weiterentwicklung.

Ihr Profil

Ihre **kaufmännische Berufsausbildung** haben Sie erfolgreich abgeschlossen und konnten bereits praktische Erfahrungen mit Berührungspunkten zur Kundenbetreuung sammeln.

Sie überzeugen mit Ihrem **technischem Grundverständnis**, sowie sehr guten **Kommunikationsfähigkeiten** in Deutsch und Englisch.

Sie stärken darüber hinaus unsere Vertriebsteams durch Ihre **Selbstorganisation** und Ihre **Einsatzbereitschaft**.

Sie hinterfragen Ihr Handeln aktiv, reflektieren dieses im Team und setzen sich gemeinsam zielorientiert für **Lösungen und Prozessverbesserungen** ein.

Sie haben Spaß daran, Ihr **Wissen** immer auf dem neuesten Stand zu halten, und teilen es gerne im Team.

Ihr Kontakt zu den Experts in Photonics

Der persönliche Austausch steht im Vordergrund. Ihre Bewerbungsunterlagen überzeugen durch Prägnanz und Kürze.

 Josefin Rebay von Ehrenwiesen

 application@laser2000.de

 0151 42048154