



Seit 1986 unterstützen wir als führender Distributions-Partner weit über 100 internationale Firmen aus der Photonik bei der Erschließung des europäischen Marktes. Dabei sind wir ein wichtiges Bindeglied zwischen Anwendern, Integratoren und Lieferanten. Somit ermöglichen wir es unseren Partnern, Photonik in der Industrie und Forschung von morgen anzuwenden, und leisten unseren Beitrag für eine bessere Zukunft. Unser Erfolg basiert auf unserer vertrauensvollen, lösungsorientierten Beratung, dem engen Austausch mit unseren Partnern und unserem tiefgreifenden Produkt- sowie Applikations-Verständnis.

Führen Sie mit uns diesen Erfolg weiter und unterstützen Sie unser Vertriebsteam mit Ihrer Expertise als:

Inhouse Sales (m/w/d)

ab sofort in unbefristeter Festanstellung am Standort in Weßling

Ihre Aufgaben

Sie **kommunizieren mit unseren Kunden** und verfolgen hierbei Kundenanfragen nach und koordinieren Information mit unseren Lieferanten.

Sie übernehmen die **Verantwortung für eigene Produktlinien**. Dabei sind Sie sowohl für die Betreuung unserer etablierten Kunden als auch für die Bearbeitung von Anfragen neuer Kunden zuständig.

Sie verwalten **Daten in unserem CRM-System**, halten Anfrage- sowie Angebotsinformationen aktuell und verantworten die Pflege von Kunden- und Artikeldaten.

Sie unterstützen bei Bedarf die **Planung, Koordination und Abwicklung** von Messen und Seminaren.

Sie werden in **Marketing-Aktivitäten** eingebunden. Zusammen mit der Marketing-Abteilung, Kolleg:innen sowie Partnern erarbeiten Sie Inhalte für Presse, Webcasts und Social Media.

Ihr Profil

Ihre **kaufmännische oder technische Berufsausbildung** haben Sie erfolgreich abgeschlossen und konnten bereits praktische Erfahrungen mit Berührungspunkten zur Kundenbetreuung sammeln.

Sie sind **technikaffin** und überzeugen mit Ihren **sehr guten Deutsch- sowie guten Englischkenntnissen**.

Sie stärken darüber hinaus unsere Vertriebskollegen durch Ihre **Selbstorganisation** und Ihre **Einsatzbereitschaft**.

Sie hinterfragen Ihr Handeln aktiv, reflektieren dieses im Team und setzen sich gemeinsam zielorientiert für **Lösungen und Prozessverbesserungen** ein.

Sie haben Spaß daran, Ihr **Wissen** immer auf dem neuesten Stand zu halten, und teilen es gerne im Team.

Was Sie bei uns erwartet

Wir sind ein **familiäres Unternehmen mit flachen Hierarchien und Du-Kultur**. Flexible Arbeitszeiten, Mobilarbeit und Jobsharing sind für uns keine Fremdwörter, sondern fester Bestandteil unserer Unternehmenskultur. Profitieren Sie außerdem von unseren zahlreichen weiteren **Benefits**:

modernes IT-Equipment, individuelles Onboarding, kostenlose Getränkeversorgung, diverse Arbeitgeberzuschüsse, Corporate Benefits, persönliche & fachliche Weiterentwicklung und Mitarbeitererevents.

Ihr Kontakt zu den Experts in Photonics

Der persönliche Austausch steht im Vordergrund. Ihre Bewerbungsunterlagen überzeugen durch Prägnanz und Kürze.

 Josefin Rebay von Ehrenwiesen

 application@laser2000.de

 0151 42048154