



LASER 2000



Seit 1986 unterstützen wir als führender Distributions-Partner weit über 100 internationale Firmen aus der Photonik bei der Erschließung des europäischen Marktes. Dabei sind wir ein wichtiges Bindeglied zwischen Anwendern, Integratoren und Lieferanten. Somit ermöglichen wir es unseren Partnern, Photonik in der Industrie und Forschung von morgen anzuwenden, und leisten unseren Beitrag für eine bessere Zukunft. Unser Erfolg basiert auf unserer vertrauensvollen, lösungsorientierten Beratung, dem engen Austausch mit unseren Partnern und unserem tiefgreifenden Produkt- sowie Applikations-Verständnis.

Führen Sie mit uns diesen Erfolg weiter und unterstützen Sie unser Vertriebsteam mit Ihrer Expertise als:

Technical Outside Sales (m/w/d)

ab sofort in unbefristeter Festanstellung am Standort in Wessling oder **Remote im Home Office**

Ihre Zukunft

Sie akquirieren **neue Kunden** und bauen **bestehende Partnerschaften** weiter aus. Dabei stehen Sie unseren **Kunden beratend bei der Lösungsfindung** zur Seite.

Sie nehmen die **Anforderungen und Rahmenbedingungen von Kundenprojekten** auf und erarbeiten mit unseren Produktspezialisten im Technical Sales ein passendes technisches und kommerzielles Angebot.

Durch einen **persönlichen Zugang zu unseren Kunden** stellen Sie individuelle Lösungsansätze vor und platzieren passende Produkte bei unseren Kunden.

Auf Messen und Tagungen erweitern Sie Ihr **Netzwerk**. Dabei identifizieren Sie neue potentielle Geschäftsbereiche und sammeln Markt-Feedback rund um unser Portfolio.

Sie unterstützen und kanalisieren **Marketing-Aktivitäten** zusammen mit dem Marketing, Kolleg:innen sowie Partnern.

Ihr Profil

Ihr betriebswirtschaftliches oder **technisches Studium** haben Sie erfolgreich abgeschlossen.

Kunden überzeugen Sie mit Ihrer **engagierten und umfangreichen Beratung** basierend auf mehrjähriger Vertriebserfahrungen technischer Komponenten im B2B-Bereich sowie ausgezeichneten **Kommunikationsfähigkeiten** in Deutsch und Englisch.

Die Kundenbeziehungen stärken Sie durch Ihre Fähigkeit, andere im persönlichen Gespräch zu begeistern und zu überzeugen, Ihre **Selbstorganisation** und Ihre Bereitschaft zu persönlichen Besuchen (Reisebereitschaft 50%).

Sie hinterfragen Ihr Handeln aktiv, reflektieren dieses im Team und setzen sich gemeinsam zielorientiert für **Lösungen und Prozessverbesserungen** ein.

Sie haben Spaß daran, Ihr **Wissen** immer auf dem neuesten Stand zu halten, und teilen es gern im Team.

Ihr Arbeitsumfeld

Werden Sie Teil einer familiären, inspirierenden und unterstützenden Arbeitsatmosphäre. Nach einer umfangreichen Einarbeitung in enger Zusammenarbeit mit Ihren Kolleg:innen bauen Sie sich nach kürzester Zeit ein regionales und internationales Netzwerk in der Welt der Photonik auf. Arbeiten Sie in unserer flachen Hierarchiestruktur direkt mit dem Führungsteam zusammen und nutzen Sie unsere kontinuierlichen Angebote für Ihre persönliche und fachliche Weiterentwicklung. Profitieren Sie neben einer erfolgsbasierten Vergütung von einem Firmenfahrzeug, das Ihnen auch zur privaten Nutzung zur Verfügung steht.

Ihr Kontakt zu den Experts in Photonics

Der persönliche Austausch steht im Vordergrund. Ihre Bewerbungsunterlagen überzeugen durch Prägnanz und Kürze.

 Josefin Rebay von Ehrenwiesen

 application@laser2000.de

 0151 42048154